

Et praktisk eksempel på et dynamisk indkøbssystem

10. Maj 2023



Jacob Nistrup Berg
Udbuds- og DIS-jurist
SKI A/S
JNB@ski.dk

Kort om SKI's forhold til dynamiske indkøbssystemer (DIS)

SKI er en rammeaftalefabrik

- Vi udbyder 10 - 15 rammeaftaler om året og har i alt ca. 50 rammeaftaler i vores portefølje
- Rammeaftalerne omsætter for ca. 10-12 mia. DKK årligt
- Men vi arbejder samtidig på at blive 100 meter mestre i DIS



Hvor mange dynamiske indkøbssystemer har vi i SKI?

Nuværende systemer (i drift)

- 02.06 Standardsoftware (2021) - Ethics
- 02.40 Digitale læremidler (2019) - Ethics
- 02.70 AV-løsninger (2022) - SKI's dynamiske indkøbssystem

som supplement til 50.70 AV-udstyr

- 50.86 Biler (2017)
- 02.22 It-drift (2023) - SKI's dynamiske indkøbssystem

Kommende systemer (udbud)

- 02.07 Kommunikationsprodukter (2023) - SKI's dynamiske indkøbssystem

som supplement til 50.07 (2023)

- 02.19 Fagsystemer (2023) - SKI's dynamiske indkøbssystem

som supplement til 02.19 (2023) – rammeaftale

- 02.01 Genbrugt IT-udstyr
- 17.13 Management konsulenter

Hvornår fungerer dynamiske indkøbssystemer godt i SKI-sammenhæng?

SKI's særlige situation

- SKI er som indkøbscentral i en særlig situation ift. DIS
- DIS'er udbydes til brug for andre og indkøbene foretages "decentralt"
- Dette betyder, at indkøbsgenstanden, evalueringsmodellen, kravspecifikationerne og leveringskontrakten skal kunne rumme alle SKI's kunders behov
- Samtidig skal SKI ikke være for grænsesøgende og derved udfordre det juridiske fundament, som SKI's kunder baserer deres indkøb på

Hvornår bruger vi DIS og rammeaftaler i SKI?



eller



Rigtig mange it-aftaleområder!

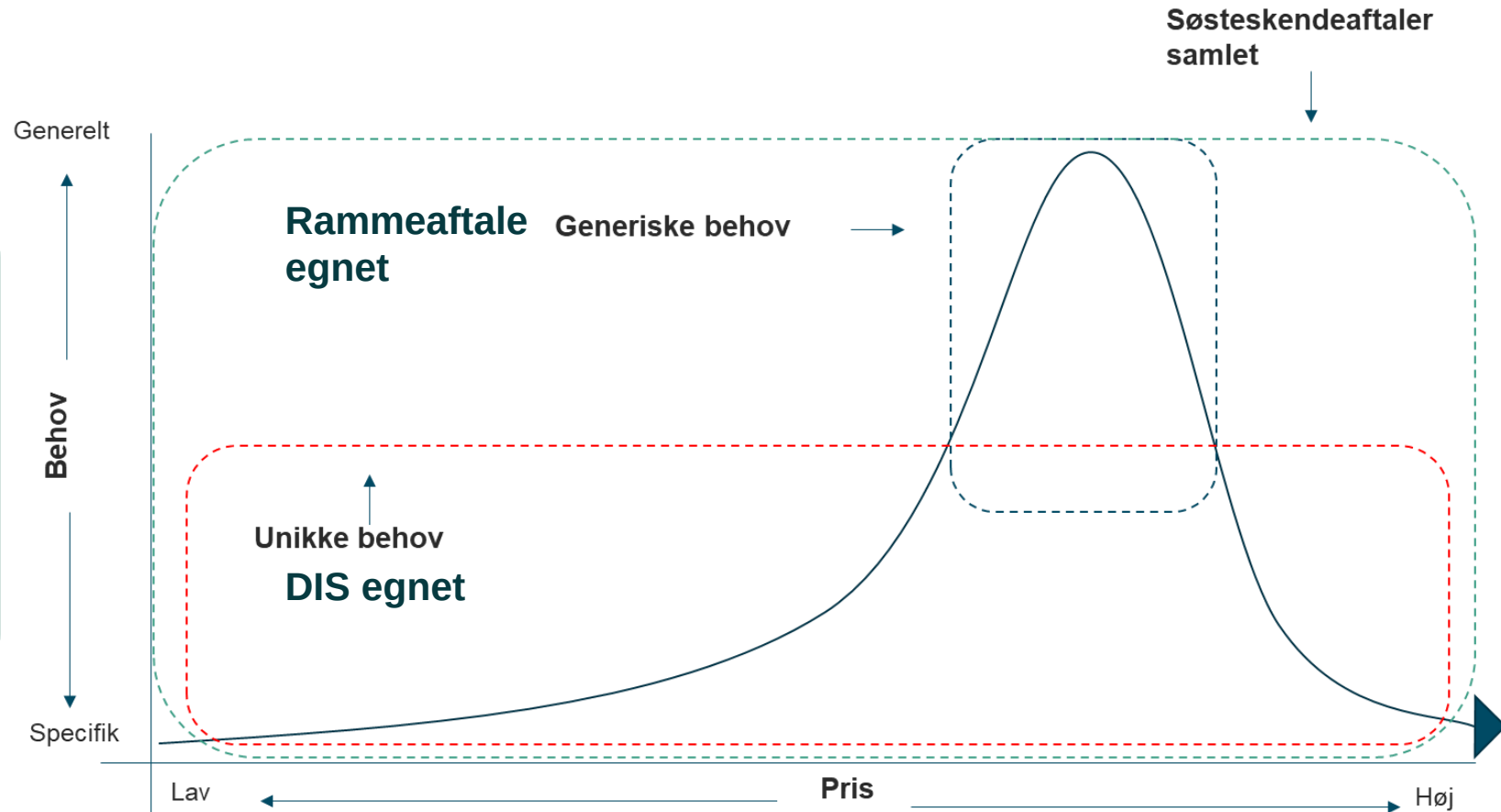
- Et modent marked
- Høj standardiserbarhed
- Ensartet behov på tværs af kunder

- Høj udviklingshastighed
- Producentdrevet marked med mindre aktører
- Et marked i hastig udvikling
- Svært ved at standardisere

Sammenspillet mellem rammeaftaler og DIS

Søskendeaftaler:

- 50.70 – 02.70 (AV)
- 50.07 – 02.07 (Kom IKT)
- 02.19 – 02.19 (Fagsystemer)



Hver indkøbsmetode til hvert formål

RAMMEAFTALE – velegnet til standardiseret indkøb med fokus på totalomkostninger

På SKI's rammeaftaler får man typisk:

- Direkte tildeling
- Bestilling via E-katalog
- Fakturamatch = mindre administration
- Større indkøbsvolumen = Bedre priser
- Fast sortiment - Sikkerhed for hvilke produkter/ydelser der bliver leveret

Det er godt for samfundsøkonomien



DIS – velegnet til specialiserede indkøb

På et DIS kan man:

- Behovsopgøre/kravspecifcere friere indenfor genstandens og udbudsmaterialets rammer
- Sikre et altid opdateret sortiment
- Øge konkurrencen på niche-områder og på mindre opgaver

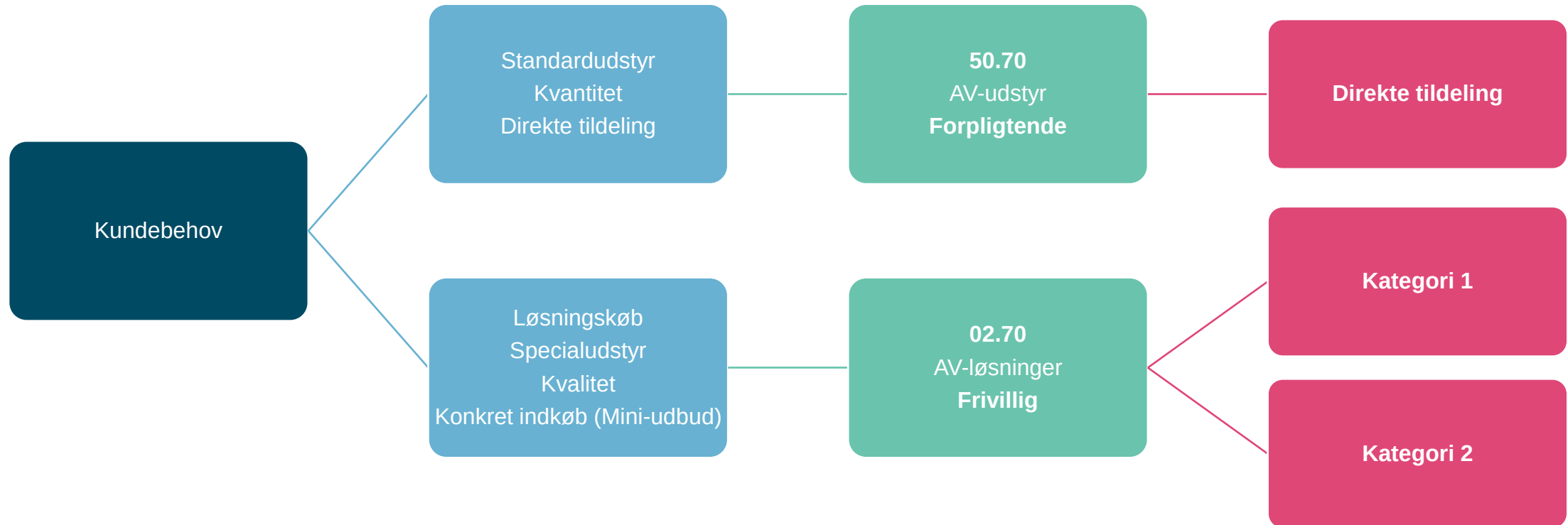
Det sikrer konkurrence på nye områder og sikrer mere innovative løsninger

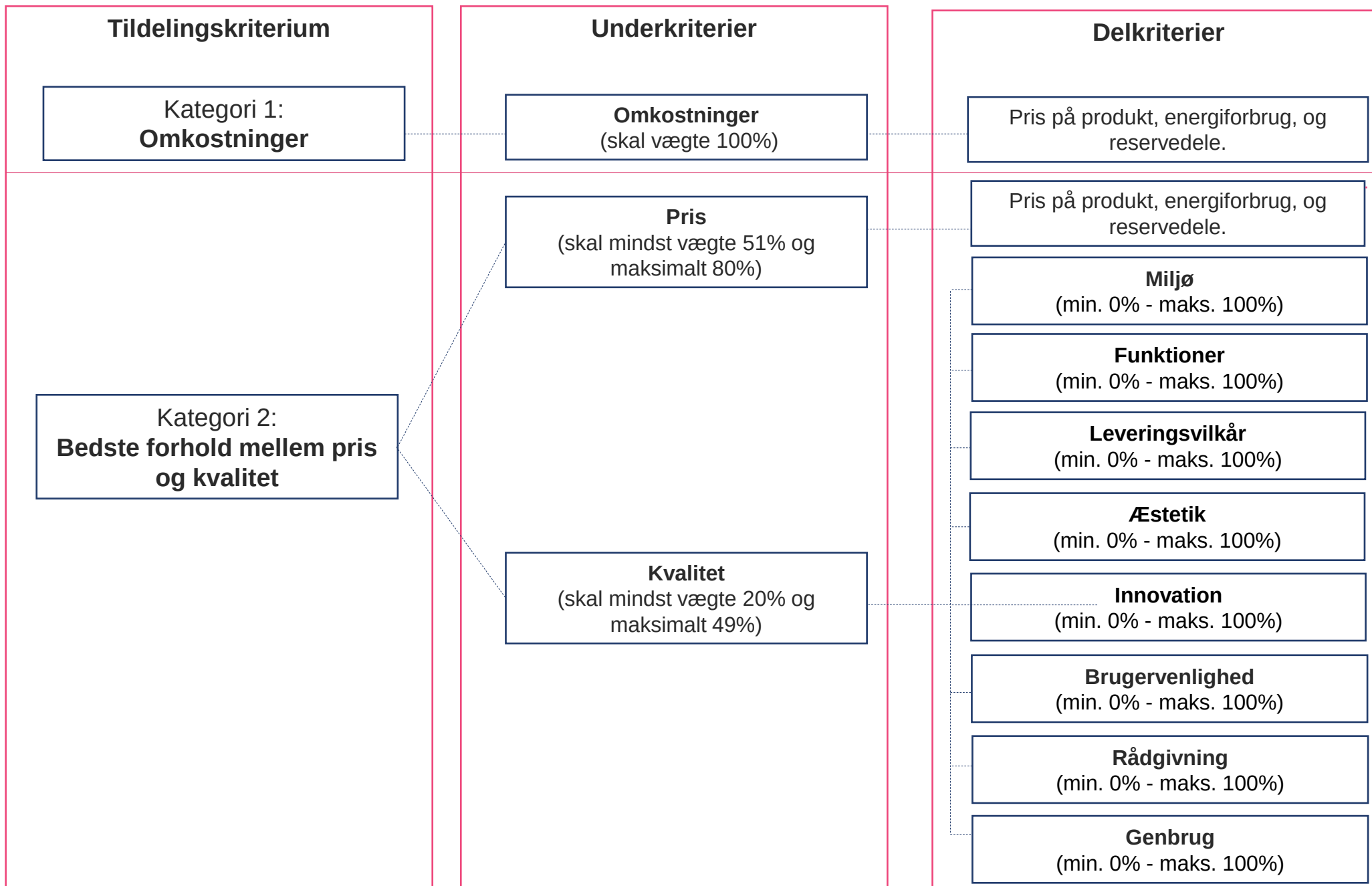
DIS 02.70 AV-Løsninger

Hvad kan handles på systemet?

1. Projektorer
2. Skærme (LED, LCD og digitale pyloner)
3. Interaktive display
4. Lydudstyr (f.eks. højtalere, mikrofoner og teleslynger)
5. Udstyr til streaming og online videomøder (f.eks. codecs og kameraer)
6. Lærreder
7. Kameraer
8. Beslag og standere
9. Styresystemer (f.eks. controllere, betjeningspaneler og styreenheder)
10. Trådløst præsentationsudstyr
11. Installationsmateriel (f.eks. kabler, rack og kanal)
12. Signalbehandlingsenheder (f.eks. switches, scalere, mixere, DSP, transmittere, splitter, mv.)
13. Service-, installation- og bortskaffelsesydelser af AV-løsninger samt kurser og rådgivning vedr. AV-løsninger
14. Digital møderumsskiltning
15. Informationssystemer
16. Lysudstyr (f.eks. videolys, rig og kraner)

Hvornår bruger man 02.70 (DIS) i stedet for 50.70 (Rammeaftale)





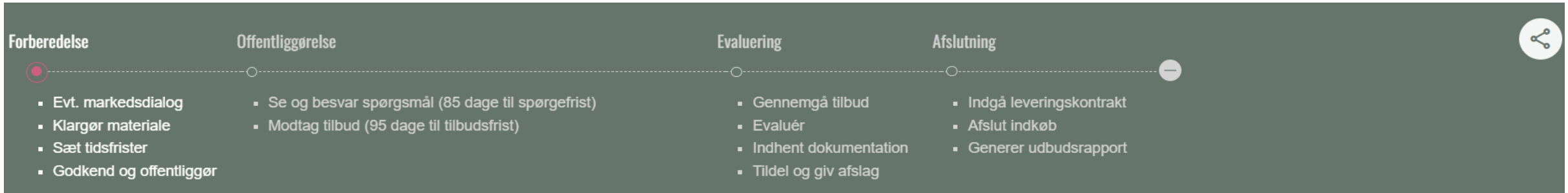
Hvordan er det så gået med aftalen?

Erfaringer - de gode

- **Kombinationen af de 2 aftaler (RA + DIS)**
 - Kombinationen af de to aftaler sikrer en næste fuld plade ift. at opfylde kundernes indkøbsbehov.
- **Brugervenligheden**
 - Den digitale understøttelse af DIS gør det nemt at gennemføre et indkøb uden den store udbuds-/indkøbserfaring.



Eksempel på den digitale understøttelse af 02.70



Materiale Frister Potentielle leverandører

De digitale dokumenter nedenfor udgør materialet til dit indkøb. De informationer, du oplyser, bliver automatisk genbrugt på tværs af hele materialet. Du kan rette i dokumenterne, indtil du godkender og offentliggør indkøbet.

Dokument		Fil	Angiv status	
 Kravspecifikation ↓ Leveringskontrakt, Opfordring og CSR	SKI kravspecifikation	Kravspecifikation	Kladde ▾	⋮
	SKI Leveringskontrakt, Opfordring og CSR	Leveringskontrakt Opfordring CSR	Kladde ▾	⋮
	SKI trepartsaftale	Trepartsaftale		⋮
	Tilføj egne +			

Eksempel på den digitale understøttelse af 02.70

LEVERINGSKONTRAKT OG OPFORDRING

SENEST ÆNDRET AF INDKØBS BRUGER, 10.5.2023 11.19

Preview



Del



Der mangler data i formularen.

Summen af delkriterierne skal være 100% (Summen er 50% Nogle værdier mangler eller er ikke tal)

EVALUERING AF INDKOMNE TILBUD

VÆGTNING AF UNDERKRITERIET KVALITET



49% kvalitet og 51 % pris

VALG AF DELKRITERIER



Hvilke delkriterier skal anvendes til at evaluere dette konkrete indkøb.

- ☐ Miljø
- ☒ Funktionalitet
- ☐ Leveringsvilkår
- ☐ Æstetik
- ☐ Innovation
- ☒ Brugervenlighed
- ☐ Rådgivning
- ☐ Genbrug

8.1 Tildelingskriteriet "Bedste forhold mellem pris og kvalitet"

Tildeling sker til den tilbudsgiver, der har afgivet det økonomisk mest fordelagtige tilbud i henhold til tildelingskriteriet "Bedste forhold mellem pris og kvalitet".

Evaluering af tilbuddene efter tildelingskriteriet "Bedste forhold mellem pris og kvalitet" vil ske på baggrund af underkriterierne pris og kvalitet som vægter henholdsvis 51 % og 49 % - se skemaet nedenfor

Underkriterium	Vægtning
Kvalitet	49 %
Pris	51 %

Evalueringen gennemføres i tre trin:

1. Kunden evaluerer den tilbudte kvalitet, jf. punkt 8.1.1, og tildeler point, jf. punkt 8.1.2.
2. Kunden evaluerer den tilbudte pris, jf. punkt 8.1.3.

Version 1.0

Side 6 af 11

Eksempel på Evalueringen fra 02.70

Overblik

Kommunikation (13)

Indkomne tilbud

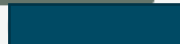
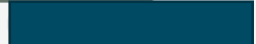
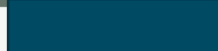
Evaluering

Afslutning

Tildelings- og afslagsbreve sendt 4.10.2022 17.02

Indgå leveringsaftale under fanen "Afslutning".

Se evalueringsnotat ⓘ

Leverandør	Kontraktsum ⓘ	Samlede omkostninger	Dokumentation	Afslag / Tildelingsbrev
1 	833.698,00 kr.	1.056.840,43 kr. ⓘ	Se dokumentation	Upload tildelingsbrev Tildelingsbrev  ☒ Brug eget
2	1.110.163,00 kr.	1.353.933,33 kr. ⓘ		Upload afslagsbrev Afslagsbrev:  ☒ Brug eget
3	1.413.177,83 kr.	1.701.640,12 kr. ⓘ		Upload afslagsbrev Afslagsbrev:  ☒ Brug eget
4	1.275.354,00 kr.	1.750.714,91 kr. ⓘ		Upload afslagsbrev Afslagsbrev:  ☒ Brug eget

Erfaringer - de mindre gode

- **Det er stadig svært**
 - DIS er stadig svært at forstå for brugerne. Det er stadig en ny indkøbsform, som ikke er kommet ind under huden.
 - Selv om brugervenligheden er forsøgt øget med den digitale understøttelse, kræver det stadig nogen udbuds-/indkøbserfaring at gennemføre et indkøb på 02.70.
 - Det er stadig tungt at drifte systemet og vedligeholde materialet.
- **Hvad ville vi gøre anderledes næste gang?**
 - Vi ville lave DIS'et endnu mere simpelt – færre udfaldsrum.
 - På den måde er det nemmere for brugerne og leverandørerne at overskue og for SKI at vedligeholde og rådgive om systemet.



Spørgsmål?



Jacob Nistrup Berg

Udbuds- og DIS-jurist

jnb@ski.dk

+45 24 26 64 36

